



WWK Eigenvertrieb

IHR ERFOLG IN EINER STARKEN GEMEINSCHAFT

*Tradition seit
mehr als 140 Jahren*

WWK

Eine starke Gemeinschaft



WIR STELLEN UNS VOR

Erstklassige Karrierechancen im
WWK Eigenvertrieb:
eigenvertrieb.wwk.de



IM ÜBERBLICK

- 5 Vorwort**
Beste Chancen für Ihre Karriere
- 7 Ihr starker Partner**
Das Unternehmen WWK
- 8 Lebensversicherungen**
Hervorragende Leistungen dank jahrelanger Erfahrung
- 9 WWK FondsPolicen 2.0**
Das Beste aus zwei Welten in drei Schichten
- 10 Kompositversicherungen**
Rundum abgesichert
- 13 Kooperationspartner und Ventillösung**
Optimal aufgestellt
- 14 Verkaufsunterstützung**
Ihr persönliches Marketing
- 16 Vertriebs- und Werbeunterstützung**
Ihr starker Auftritt
- 18 Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten**
Ihre individuelle Förderung
- 20 Moderne und flexible Vertriebskonzepte**
Ihre vielseitigen Möglichkeiten
- 22 Tipgeber**
Ihre attraktive Zusatzchance
- 24 Persönliche Betreuung**
Ihre zuverlässige Unterstützung
- 26 Exklusive Auszeichnungen und Incentives**
Ihre Anerkennung
- 28 Unsere Argumente auf einen Blick**
Ihre Vorteile



Vorwort

BESTE CHANCEN FÜR IHRE KARRIERE

Sehr geehrte Damen und Herren,

die Geschichte der WWK ist eine wahre Erfolgsstory. Diese werden wir auch in Zukunft fortsetzen. Denn dank unserer Innovationskraft und Substanzstärke sind wir in einem Markt dauernder Veränderung bestens auf alle künftigen Herausforderungen vorbereitet.

Besonderen Anteil an diesem Erfolg hat unser Eigenvertrieb. Durch das Engagement unserer Vertragspartner überzeugen sich jeden Tag mehr Kunden von unserem leistungsstarken Produktspektrum.

Die WWK hat sich als einer der innovativsten Versicherer am Markt profiliert. Wir entwickeln moderne und wettbewerbsfähige Produkte, die Sie perfekt auf die Bedürfnisse Ihrer Kunden abstimmen können.

Ein Argument mehr für den Erfolg der WWK ist unsere Rechtsform. Als Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit müssen wir nicht auf die Interessen von Aktionären Rücksicht nehmen oder Dividenden zahlen. Wir können uns allein darauf konzentrieren, was für unsere Mitglieder das Beste ist.

Ein klarer Vorteil, der sich auch für Sie auszahlt: Als Repräsentant der WWK bauen Sie eine vertrauensvolle, langfristige Kundenbeziehung auf. Wir unterstützen Sie dabei mit unserem dichten Netz an Außenstellen, fachspezifischer Betreuung, regelmäßigen Schulungen, professioneller Software sowie umfangreichen Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten.

Sie sehen also: Herausragende Substanzkraft, ausgezeichnete Produkte, unabhängige Entscheidungen und ideale Vertriebsunterstützung – mit der WWK haben Sie einen starken und verlässlichen Partner an Ihrer Seite.



Rainer Gebhart
Vorstand
Vertrieb/Marketing



Michael Schuster
Organisationsdirektor
WWK Eigenvertrieb



UNSERE ERFOLGSGESCHICHTE

- 2024** Auszeichnung als substanzstärkstes Lebensversicherungsunternehmen durch das Wirtschaftsmagazin EURO
- Bereits zum sechsten Mal exklusive Auszeichnung als „Deutscher Champion der Lebensversicherer“ durch die Analysegesellschaft ServiceValue in Kooperation mit DIE WELT
- 2021** Das Jahr der Jubiläen: 50 Jahre WWK FondsPolice und 20 Jahre WWK Investment S. A.
- 1998** Bezug des neuen Firmengebäudes in der Marsstraße 37 und Einführung der fondsgebundenen Rentenversicherung
- 1984** 100-jähriges Firmenjubiläum
- 1971** Einführung der ersten fondsgebundenen Lebensversicherungsprodukte (Fondspolice) und damit Positionierung als einer der Pioniere auf dem Markt
- 1961** Gründung der Tochtergesellschaft „Witwen- und Waisenkasse Allgemeine Schaden- und Unfallversicherung Aktiengesellschaft“
- 1884** Gründung des Unternehmens – damalige Bezeichnung: „Witwen- und Waisen-Unterstützungscassa des Bayerischen Verkehrsbeamten-Verein“ (WWUK)

Das Unternehmen WWK

IHR STARKER PARTNER



Erfahrung

Die WWK wurde 1884 in München gegründet. Dank dieser langen Unternehmensgeschichte haben wir die Erfahrung, um die immer neuen Herausforderungen in unserer Branche erfolgreich zu meistern.



Sicherheit

Die WWK überzeugt in einer aktuellen Untersuchung des Wirtschaftsmagazins Euro bei allen aussagekräftigen Kennziffern zur Beurteilung der finanziellen Stabilität eines Lebensversicherers. Bei Substanz-, Ertrags- und Finanzkraft belegt die WWK unter den 25 größten Wettbewerbern damit jeweils Platz 1 und zeigt ihre herausragende Stellung in der Branche auf.



Erfolg

Seit Jahrzehnten gehört die WWK zu den Marktführern bei den fondsgebunden Lebensversicherungen. Auch im Bereich der Sachversicherungen bieten wir leistungsstarke, innovative Lösungen.



Service

Die WWK ist ein Serviceversicherer. Wir setzen im Innen- und Außendienst auf größtmögliche Kundennähe. Das bedeutet beste Betreuung für Sie und Ihre Kunden.



Unabhängigkeit

Die Rechtsform „Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit“ der WWK Lebensversicherung ist ein wesentlicher Faktor für unseren Erfolg. Sie steht für Unabhängigkeit, Stabilität, Sicherheit, Kundenorientierung und Zuverlässigkeit.



Bekanntheit

Unsere vielfältigen Werbemaßnahmen unter dem Motto „WWK – eine starke Gemeinschaft“ machen die WWK mit jedem Tag bekannter. Das wirkt sich direkt auf Ihr Kundenpotenzial aus.



Vertriebsstärke

Herzstück der WWK-Vertriebsmannschaft sind unsere Vertragspartner im Eigenvertrieb. Die Konzepte für unsere Partner sind individuell zusammengestellt und damit passgenau. Einzelpersonen, diverse Gesellschaftsformen, sowie ganze Vertriebsstrukturen werden abgebildet. Zusätzlich vermitteln Makler und Mehrfachagenten die Tarife der WWK.

Mehrfach ausgezeichnet: unser Unternehmen (Stand 06/2025)



Betreuung auf höchstem Niveau: unser Service (Stand 06/2025)



Lebensversicherungen

HERVORRAGENDE LEISTUNGEN DANK JAHRZEHNTELANGER ERFAHRUNG

Wir entwickeln innovative, auf die Bedürfnisse der Kunden zugeschnittene Versicherungsprodukte für alle drei Schichten. Diese zeichnen sich aus durch die Kombination von bestmöglicher Sicherheit, maximaler Leistung und optimaler Flexibilität.

Unsere Produkte im Bereich Lebensversicherung:

- Fondsgebundene Rentenversicherungen mit und ohne Garantie
- Konventionelle Rentenversicherung
- Fondsgebundene und konventionelle Vorsorge für Kinder
- Risikolebensversicherung
- Absicherung der Arbeitskraft (Berufsunfähigkeits-, Erwerbsunfähigkeits- und Grundfähigkeitsversicherung)
- WWK Vermögensbildungspolice für Vermögenswirksame Leistungen
- Sterbegeldversicherung
- Pflegerentenversicherung

Ausgezeichnete WWK bAV:

Die betriebliche Altersversorgung (bAV) ist eine unserer Kernkompetenzen – zahlreiche Bestnoten von renommierten Ratingagenturen und Fachzeitschriften bestätigen die herausragende Qualität der WWK Produktlösungen.



WWK KI ALPHA – AKTIEN WELT

Die Fondsinnovation mit revolutionärer KI-Power

- + Menschliche Expertise und Künstliche Intelligenz in einem Fonds vereint
- + Ziel, den Vergleichsindex zu schlagen, statt nur nachzubilden
- + KI der neuesten Generation für die Portfoliokonstruktion
- + Weltweit breit gestreute Investition in Aktien
- + Berücksichtigung von ESG-Kriterien (Umwelt, Soziales und Unternehmensführung)
- + Effizienzvorteile und niedrigere Kosten als bei vielen aktiv gemanagten Fonds

**Besonders kostengünstige
Anteilsklasse im Rahmen
der WWK FondsPolicen 2.0
verfügbar!**

WWK FondsPolicen 2.0

DAS BESTE AUS ZWEI WELTEN IN DREI SCHICHTEN

INVESTMENT IST UNSERE DNA – SEIT MEHR ALS 50 JAHREN

Schon immer einen Schritt voraus: Als Fondspionier der ersten Stunde in Deutschland profitiert die WWK von einem großen Erfahrungsschatz. Wir stehen für jahrzehntelange Investment- und persönliche Beratungskompetenz.

- Das innovative iCPPI-Wertsicherungskonzept WWK *IntelliProtect*® 2.0 kombiniert eine umfassende Bruttobeitragsgarantie* mit attraktiven Renditechancen.
- Die WWK Premium FondsRente 2.0 vereint die Vorteile einer modernen Rentenversicherung mit den Performancechancen der weltweiten Kapitalmärkte in einer leistungsstarken Fondspolice.

Ausgezeichnet: Bestnoten in allen drei Schichten



WWK Premium FondsRente 2.0 ohne Beitragsgarantie für noch mehr Renditechancen



WWK IntelliProtect® 2.0 mit Beitragsgarantie für noch mehr Sicherheit



Exklusive Produkthighlights

	100 Top-Fonds und ETFs		Beitragsgarantie plus Renditechancen dank iCPPI-Wertsicherungskonzept
	Rentenphase Invest mit freier Fondsauswahl		Individuelle Optimierung jedes Vertrags an jedem Bankarbeitstag
	Automatisches, jährliches Rebalancing & Investitionsmanagement wählbar		Höchststandsabsicherung & Lock-in-Funktion möglich

Gemeinsame Produkthighlights

	Exzellente Anlagemöglichkeiten mit besonders kostengünstigen Anteilsklassen
	Einer der höchsten garantierten Rentenfaktoren am Markt mit Günstigerprüfung durch Besserstellungsoption
	Wertvolle Flexibilität während der gesamten Laufzeit z. B. Zuzahlungen und Entnahmen (abhängig von der Schicht)
	Kostenloses Kapital- bzw. Ablaufmanagement zur Absicherung des angesparten Vermögens in den letzten Vertragsjahren

* Als Mindestleistung garantieren wir unseren Kunden zum Ende der Grundphase und innerhalb der Garantierhaltungsphase, längstens bis zum Jahrestag des Versicherungsbeginns, an dem das rechnungsmäßige Alter der versicherten Person 85 Jahre beträgt, die Summe der entrichteten Beiträge für die Hauptversicherung multipliziert mit dem gewählten Beitragsgarantieprozentsatz.

Basisinformationsblätter und weitere Informationen nach der PRIIP-Verordnung finden Sie im Internet unter wwk.de/BIB.

Kompositversicherungen

RUNDUM ABGESICHERT

Auch unser Kompositbereich bietet ein attraktives und individuell konfigurierbares Produktportfolio. Dabei decken wir ein breites Spektrum ab – sowohl für Privat- wie auch für Firmenkunden. Auf diese Weise bekommt jeder genau die Absicherung, die er benötigt. Und das zu einem hervorragenden Preis-Leistungs-Verhältnis. Dadurch erfüllen Sie die Wünsche Ihrer Kunden optimal.

Privatkunden

- Unfallversicherung
- Haftpflichtversicherung
- Kfz-Versicherung
- Hausratversicherung
- Glasversicherung
- Wohngebäudeversicherung
- Tierhalterhaftpflichtversicherung

Firmenkunden

- Betriebshaftpflichtversicherung
- Gruppenunfallversicherung
- Umweltschutzpolice
- Gebäudeversicherung
- Mietausfallversicherung
- Inhaltsversicherung
- Ertragsausfallversicherung

Ausgezeichneter Schutz

<p>Franke Bornberg</p> <p>Kraftfahrt</p> <p>FFF+ hervorragend +0,5</p> <p>Produkt: 001000 Rating: 01/2024</p> <p>AUSGEZEICHNET SEIT 2020</p> <p>f-b-rating.de</p>	<p>Franke Bornberg</p> <p>Privathaftpflicht Familie</p> <p>FFF+ hervorragend +0,5</p> <p>Produkt: 001000 Rating: 01/2024</p> <p>AUSGEZEICHNET SEIT 2018</p> <p>f-b-rating.de</p>	<p>Franke Bornberg</p> <p>Hausrat</p> <p>FFF+ hervorragend +0,5</p> <p>Produkt: 001001 Rating: 01/2024</p> <p>AUSGEZEICHNET SEIT 2021</p> <p>f-b-rating.de</p>
<p>Franke Bornberg</p> <p>Wohngebäude</p> <p>FFF+ hervorragend +0,5</p> <p>Produkt: 001000 Rating: 01/2024</p> <p>AUSGEZEICHNET SEIT 2017</p> <p>f-b-rating.de</p>	<p>Franke Bornberg</p> <p>Unfallversicherung Tropenschutz & Glas-Fragen</p> <p>FFF hervorragend</p> <p>Produkt: 001000 Rating: 01/2024</p> <p>AUSGEZEICHNET SEIT 2020</p> <p>f-b-rating.de</p>	

WWK KOMBI 5 PLUS

Große Leistung, kleiner Preis

Umfassender Versicherungsschutz aus einer Hand:

- Privathaftpflichtversicherung
- Glasversicherung
- Hausratversicherung
- Wohngebäudeversicherung
- Unfallversicherung

**Bis zu 2 Jahre im Voraus
policierbar – bei sofortiger
Wertung und
Verprovisionierung!**



BEISPIELRECHNUNG¹: Einzelprodukte im Vergleich mit WWK Kombi 5 plus

Junges Ehepaar, beide kaufmännisch tätig und bewohnen eine 3-Zimmer-Wohnung mit 85 m² in 80335 München.

Einzelprodukte



WWK Kombi 5 plus



- Glasversicherung
- Privathaftpflichtversicherung plus
- Hausratversicherung plus
- Unfallversicherung plus

**Das junge Ehepaar hat
eine Ersparnis von über
10 Prozent.**

¹ Avanti Version 24.6



WWK FIRMENKOMBI PLUS

Rundumschutz für Unternehmen

Die wichtigsten Absicherungen in einem Paket:

- Betriebshaftpflichtversicherung
- Geschäftsgebäudeversicherung
- Ertragsausfallversicherung
- Betriebliche Gruppenunfallversicherung
- Gewerbliche Glasversicherung
- Inhaltsversicherung
- Gewerbliche Mietausfallversicherung

WWK DREIFACH EINFACH

Das rechnet sich für Sie

Drei gute Gründe:

- Firmenkunden-Haftpflichtversicherung
- Firmenkunden-Glasversicherung
- Firmenkunden-Inhalts- und Ertragsausfallversicherung

BEISPIELRECHNUNG¹:

Ein Friseursalon in 90443 Nürnberg mit einer Ladenfläche von 60 m², einer Jahreslohnsumme von bis zu 75.000 EUR und einem Inventarwert von 50.000 EUR.

Betriebshaftpflicht nur	=	109,00 EUR
Inhaltsversicherung nur	=	111,00 EUR
Glasversicherung nur	=	57,00 EUR
Gesamtjahresbeitrag inkl. Versicherungsteuer	=	277,00 EUR

¹ Avanti Version 25.3.0



Kooperationspartner und Ventillösung

OPTIMAL AUFGESTELLT

Das umfassende Produkt- und Serviceportfolio der WWK wird durch unsere Kooperation mit renommierten Partnern vervollständigt. Dabei arbeiten wir nur mit namhaften Unternehmen zusammen, die in ihrem Gebiet zur Spitze des Wettbewerbs zählen. So können Sie Ihren Kunden Top-Produkte auch in den Feldern anbieten, in denen die WWK nicht selbst tätig ist.

WWK Investment-Kooperationspartner (Stand 06/2025)



WWK-Partner für zusätzliche Produkt- und Serviceangebote (06/2025)



Ventillösung





VERKAUFSUNTERLAGEN

Zu jedem Produkt der WWK haben Sie die Auswahl aus verschiedenen kundenfreundlichen Verkaufshilfen. Sie erklären die Leistungen und Produkt-Highlights anschaulich und unterstützen Sie so optimal.

Zusätzlich stehen Ihnen verschiedene Möglichkeiten zur Personalisierung der Unterlagen zur Verfügung.



HARDWARE-AUSSTATTUNG

Ganz nach Ihren persönlichen Vorlieben entscheiden Sie sich für eins von drei Ausrüstungspaketen. Was auch immer Sie am Ende auswählen: Sie sind vom ersten Tag an bestens mit den aktuellsten technischen Mitteln ausgestattet.



VIP - VERTRIEBSINFORMATIONSPORTAL

Mit diesem umfangreichen Auskunftssystem haben Sie all Ihre Kunden- und Vertragsdaten schnell im Blick:

- 360°-Kunden- und Vertragsansicht inkl. Schadendaten und Leistungsfällen
- Online-Verfügbarkeit
- Elektronische Bereitstellung von Dokumenten wie z. B. Versicherungspolicen
- Durchführung von vertriebsorientierten Bestandsselektionen
- Kundenspiegel inkl. Export- und Downloadmöglichkeit
- Alle Bestandsdaten im GDV-Format



SOFTWARE AVANTI

Unsere moderne Beratungs- und Angebotssoftware AVANTI macht es Ihnen einfach, Ihre Kunden anschaulich zu informieren und individuell zu beraten. Sie bietet unter anderem:

- Analyse- und Beratungstools
- Persönliche Angebotsberechnungen
- Kunden- und Angebotsverwaltung
- Elektronischer Antrag inkl. elektronischer Unterschrift
- Terminüberwachung

Die Bedienung ist durch die übersichtliche Benutzeroberfläche kinderleicht und dank der regelmäßigen Updates bleiben Sie immer auf dem neuesten Stand.

Verkaufsunterstützung

IHR PERSÖNLICHES MARKETING



WWK VERTRIEBSOFFICE

Auf vertrieb.wwk.de finden Sie als Vertragspartner sämtliche Dokumente und Informationen, die Sie im Verkauf brauchen. Von Anträgen und Zusatzblättern über Beratungsunterlagen zur Vertriebsunterstützung – für alle Tarife der WWK.



WWK VERMITTLER-HOMEPAGE

Erstellen Sie ganz einfach mit wenigen Klicks Ihre persönliche Vermittler-Homepage. Diese können Sie ganz individuell an Ihre Wünsche anpassen:

- Verschiedene Begrüßungstexte
- Kontaktdaten und Öffnungszeiten
- Persönliches Kompetenzprofil
- Individuelles Serviceangebot
- Einbindung eigener Bilder

So erhalten Sie unkompliziert einen professionellen Web-Auftritt inklusive passender E-Mail-Adresse von der WWK.



WWK bAVNET

Mit dem WWK bAVnet bieten wir Ihnen ein intuitives Online-Portal, das Ihnen eine schnelle, effiziente und sichere Administration von bAV-Verträgen ermöglicht.

- Kostenloses bAV-Verwaltungsportal
- Einfache, papierlose Administration
- Zentrale Übersicht und Verwaltung von WWK- und Fremdverträgen
- Schnellere Übermittlungs-/Bearbeitungszeiten
- 24-Stunden-Verfügbarkeit
- Einsparung von Personalressourcen



KUNDENPORTAL WWK INSIDE

Zugriff auf Verträge und Daten – rund um die Uhr. Damit haben Ihre Kunden alles aus einer Hand und auf einen Blick, z. B. Adressänderung oder Meldung von Schäden.



ONLINE-KUNDENBERATUNG

Sie müssen Ihre Kunden nicht immer zu Hause besuchen – beraten Sie sie auch jederzeit komfortabel, einfach und übersichtlich online.

Vertriebs- und Werbeunterstützung

IHR STARKER AUFTRITT

Agenturgestaltung

Ihr Büro ist Ihre Visitenkarte und verfügt über eine starke Außenwirkung. Eine hochwertige und attraktive Außengestaltung ist daher ein wichtiger Beitrag für dauerhaften Geschäftserfolg.

Die WWK stattet Sie mit allem aus, was Sie für einen professionellen Auftritt brauchen:

- Kostenlose Außengestaltung: Agenturschilder, Leuchttransparente
- Schaufenster: Plakate, Aufkleber, Posterrahmen

Alle Angebote können Sie individuell an Ihre Wünsche anpassen und mit unserem Online-Tool schnell und einfach bestellen. Auf diese Weise spiegelt sich Ihre fachliche Kompetenz auch im Erscheinungsbild Ihrer Agentur wider.

Ein weiterer Vorteil: Sie sind sofort als Mitglied der starken Gemeinschaft zu erkennen. Dadurch profitieren Sie noch stärker von unseren Werbemaßnahmen und heben sich deutlich von der lokalen Konkurrenz ab. So machen Sie Ihre Agentur zur ersten Adresse in allen Fragen rund um Versicherung und Vorsorge. Darüber hinaus beteiligen wir uns unter bestimmten Voraussetzungen an den Kosten für Ihr WWK-Büro.

Werbepool

Der WWK Werbepool eröffnet Ihnen eine Welt voller Möglichkeiten für Ihr persönliches Marketing. Sie haben die volle Kostenkontrolle und bestimmen selbst, welche Werbemaßnahmen am besten für Ihr Umfeld geeignet sind:

- Großflächenplakate, Poster, Anzeigen, Flugblätter und vieles mehr
- Professionelle Fahrzeugbeschriftung
- Attraktive Werbemittel (z. B. Kinospot, Mailings, Zeitungsbeileger)
- Individualisierbare Broschüren
- Empfehlungsmarketing

Alle Angebote können Sie kinderleicht personalisieren, z. B. durch eigene Bilder und Kontaktdaten. **So erstellen Sie mit ein paar Mausklicks in wenigen Minuten Ihre individuelle Werbung – ganz einfach und noch dazu von der WWK subventioniert.**

Sponsoring

Die WWK ist seit der Saison 2015/16 Hauptsponsor des FC Augsburg. Von der dadurch steigenden Bekanntheit können auch Sie profitieren. Darüber hinaus ist Sponsoring eine hervorragende Möglichkeit, Ihre Agentur in der Region bekannt zu machen. Damit erreichen Sie Ihre Kunden in einer emotionalen Umgebung und schaffen eine Plattform für vertriebliche Aktivitäten.

Wir engagieren uns besonders für lokale und regionale Projekte unserer Vertragspartner. So werden Sie in Ihrem direkten Umfeld gestärkt.

Ihre Sponsoringaktivitäten fördern wir mit unserer Erfahrung in der werblichen Umsetzung und mit finanziellen Mitteln.



Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten

IHRE INDIVIDUELLE FÖRDERUNG

Die Basis für hervorragende Leistungen ist eine ausgezeichnete Ausbildung. Die WWK Akademie bietet Ihnen on- und offline Trainings- und Weiterbildungsangebote. Damit unterstützen wir Sie ganz individuell auf Ihrem Weg zum Erfolg. Den perfekten Rahmen für unser maßgeschneidertes Bildungsangebot finden Sie in unserem Trainingszentrum:

Starterseminar

Zu Beginn Ihrer WWK-Karriere erhalten Sie im Starterseminar umfangreiche und praxisorientierte Informationen zu unseren Produkten und der Technik. Nach dieser Einführung in die WWK-Welt sind Sie bestens gerüstet für Ihren erfolgreichen Start.



WWK FORUM RAUBLING

Mehr Infos finden Sie auf karriere.wwk.de

WWK forum

Das WWK forum ist unser Dialog- und Trainingszentrum in Raubling. Es bietet ideale Voraussetzungen für unser umfangreiches Angebot an Fortbildungsmaßnahmen, Seminaren und Workshops. Selbstverständlich können Sie es auch für eigene Tagungen buchen.

- 80 Einzelzimmer mit Internetzugang
- 4 großzügig und modern ausgestattete Seminarräume und ein IT-Schulungsraum
- 10 Besprechungszimmer
- Restaurant mit vegetarischen und veganen Alternativen nach Wunsch
- Lounges und Kaminzimmer
- Fitnessbereich und Saunalandschaft



Vertriebsassistenten- und Junior Sales Manager-Programm (haupt- und nebenberuflich)

Das Ausbildungsprogramm dient zur Gewinnung und Entwicklung von Branchenfremden. Den Abschluss bildet nach 12 Monaten die anerkannte Qualifikation nach § 48 VAG.

Inhalte:

- Starterseminar für Branchenfremde (hauptberuflich)
- Lebensversicherung
- Kompositversicherung
- Grundlagen gesetzliche Rentenversicherung
- Rechtsschutzversicherung
- Grundlagen gesetzliche Krankenversicherung



Weitere Aus- und Weiterbildungsangebote der WWK

- Private Altersvorsorge
- bAV-Seminare
- Kompetenztrainings für Führungskräfte
- Teamingmaßnahmen
- Produktausbildung und Verkaufstrainings

Moderne und flexible Vertriebskonzepte

IHRE VIELSEITIGEN MÖGLICHKEITEN

Wir wollen, dass Sie erfolgreich sind. Damit Sie Ihre Stärken bei der WWK voll ausspielen können, bieten wir Ihnen verschiedene Vertriebskonzepte, die speziell auf Ihre Bedürfnisse abgestimmt sind.

Unsere flexiblen Strukturen geben Ihnen dabei Freiraum, eigene Ideen umzusetzen. So sind Sie bei der WWK Ihr eigener Chef, entscheiden eigenverantwortlich, arbeiten wirtschaftlich unabhängig und gewinnen – bei entsprechender persönlicher Ausrichtung – Ihre eigenen Vertragspartner.

Selbstverständlich unterstützen wir Sie auch finanziell. Sie haben die Chance auf attraktive erfolgsabhängige Vergütungen, erhalten Planungssicherheit durch unsere Festzuschüsse und profitieren von weiteren Leistungen wie z. B. Bürokostenzuschüssen, kostenloser Außengestaltung oder dem Abrechnungsservice für unterstellte Vertragspartner.

UNSER VERTRAGSKONZEPT

Freuen Sie sich auf Ihr individuelles Angebot mit Leistungen wie zum Beispiel:

- Attraktive Abschluss- und Bestandsprovisionen
- Individuelle, unverrechenbare Zuschüsse
- Bürokostenzuschuss für Ihr WWK-Büro
- Persönlicher Geschäftsplan ohne Spartenvorgaben
- Differenzprovisionen von unterstellten Vertragspartnern
- Zuschüsse zu Ihren Sponsoring-Maßnahmen

Unsere Vertriebskonzepte

■ Agenturleiter (klassisch)

Sie betreuen und beraten den Kundenstamm einer WWK-Agentur rundum in allen Sparten oder auch spezialisiert.

■ Verkaufsleiter

Sie bauen Ihr eigenes Unternehmen mit unterstellten Vertragspartnern auf.

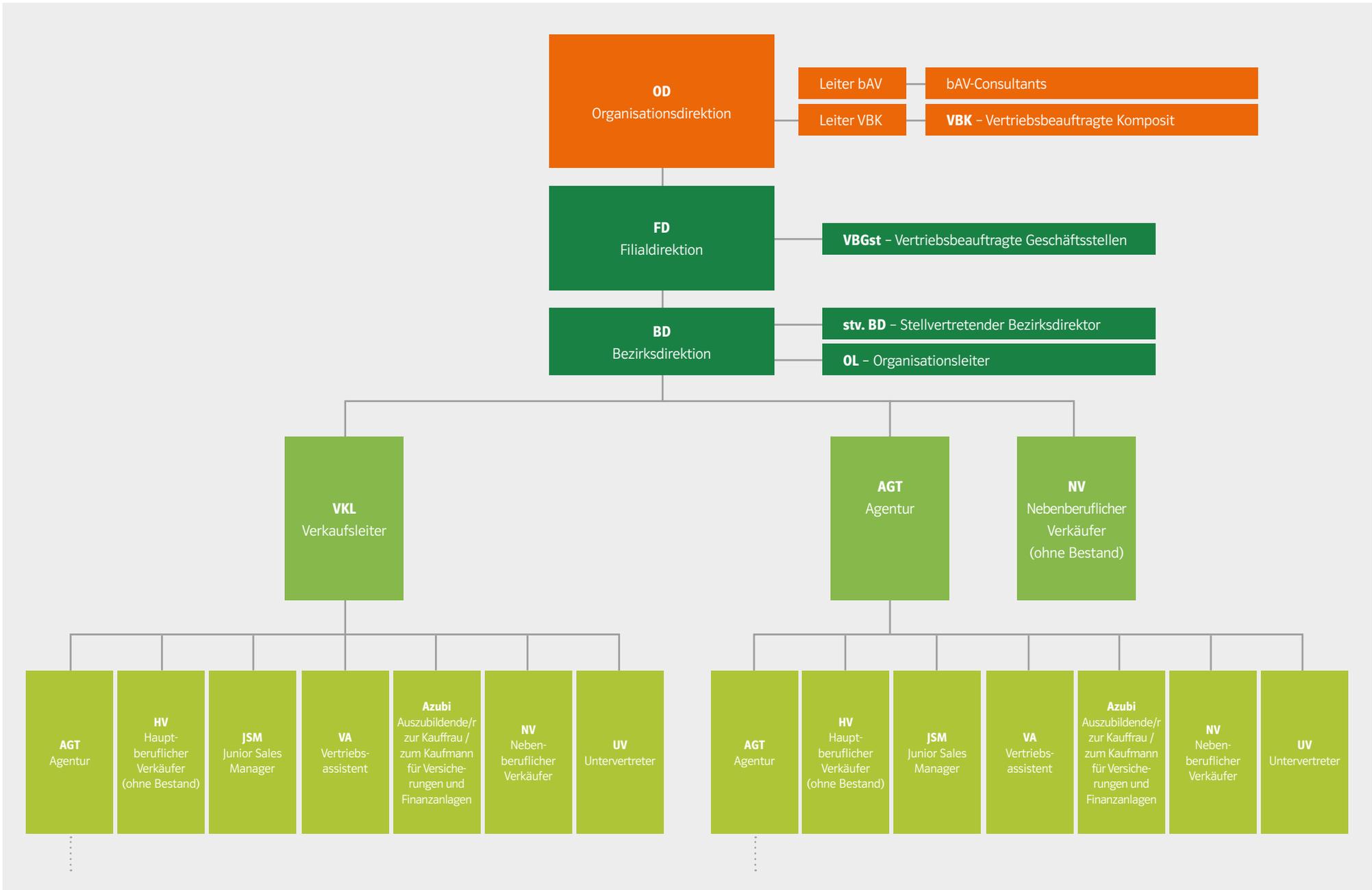
■ Vertriebsassistent/Junior Sales Manager (haupt- und nebenberuflich)

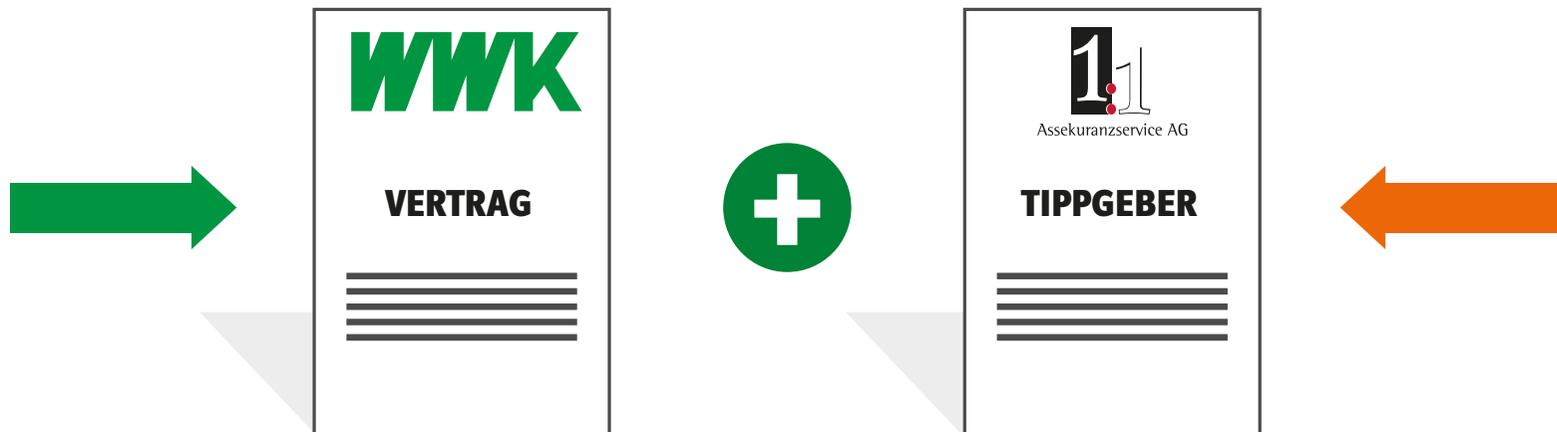
Sie absolvieren als Quereinsteiger in die Versicherungsbranche schnell und zielorientiert die Ausbildung, die zur anerkannten Qualifikation führt.

Unterstützung erhalten Sie bei allen Vertriebskonzepten von unseren Vertriebsbeauftragten. Diese Spezialisten auf den Gebieten der betrieblichen Altersversorgung und Komposit stehen Ihnen bei allen Fragen gerne zur Verfügung.

■ Auszubildender

Innerhalb Ihrer dreijährigen Ausbildung zur Kauffrau / zum Kaufmann für Versicherungen und Finanzanlagen werden Sie Schritt für Schritt direkt in einer WWK-Agentur für Ihre berufliche Karriere fit gemacht. Dabei können Sie Inhalte, die Sie in der Theorie lernen, sofort auch in der Praxis umsetzen.





Tippgeber

**IHRE ATTRAKTIVE
ZUSATZCHANCE**





Persönliche Betreuung

IHRE ZUVERLÄSSIGE UNTERSTÜTZUNG

Für die WWK ist es besonders wichtig, dass Sie immer einen persönlichen Ansprechpartner haben. Deshalb sind wir in jeder Region Deutschlands vertreten. Insgesamt haben wir ein Netz von elf Filial- und mehr als 40 Bezirksdirektionen über das gesamte Bundesgebiet gespannt.

Die Serviceteams dieser WWK-Standorte unterstützen Sie tatkräftig auf Ihrem Weg zu einer erfolgreichen Karriere im WWK Eigenvertrieb. Denn Ihre Wünsche stehen dort im Mittelpunkt.

Vertriebsunterstützung

Bei allen anfallenden Arbeiten bzw. Fragen stehen Ihnen der Innendienst sowie der Leiter Ihrer Außenstelle zur Verfügung. Zusätzlich erhalten Sie dort vollständige Informationen zu fachlichen und produktspezifischen Themen.

Vor-Ort-Verkaufsunterstützung

Bei Bedarf können Sie auf fachspezialisierte Vertriebsbeauftragte zurückgreifen. Diese begleiten Sie auf Wunsch gerne zum Kundentermin. Dort arbeiten sie zusammen mit Ihnen für Ihren Erfolg – wertvolle Experten-Tipps inklusive.

Regionalität

Wir betreuen Sie flächendeckend in ganz Deutschland und stellen sicher, dass sowohl vor Ort als auch vom Innendienst immer ein Ansprechpartner zur Verfügung steht.



**UNSERE VERTRIEBSPARTNER
SIND KEINE NUMMERN**
OD Michael Schuster
im Gespräch

Schulungen vor Ort

Die Bezirksdirektion bietet Ihnen vielseitige, praxisorientierte Schulungsmaßnahmen an. Dadurch sind Sie immer auf die neuen Herausforderungen in der Finanzdienstleistungsbranche vorbereitet.

Webinare und Online-Schulungen

Neben klassischen Präsenz-Seminaren und -Schulungen bieten wir Webinare und Live-Schulungen. So gewährleisten wir eine zeitgemäße, flexible Aus- und Weiterbildung.

Ausbildung

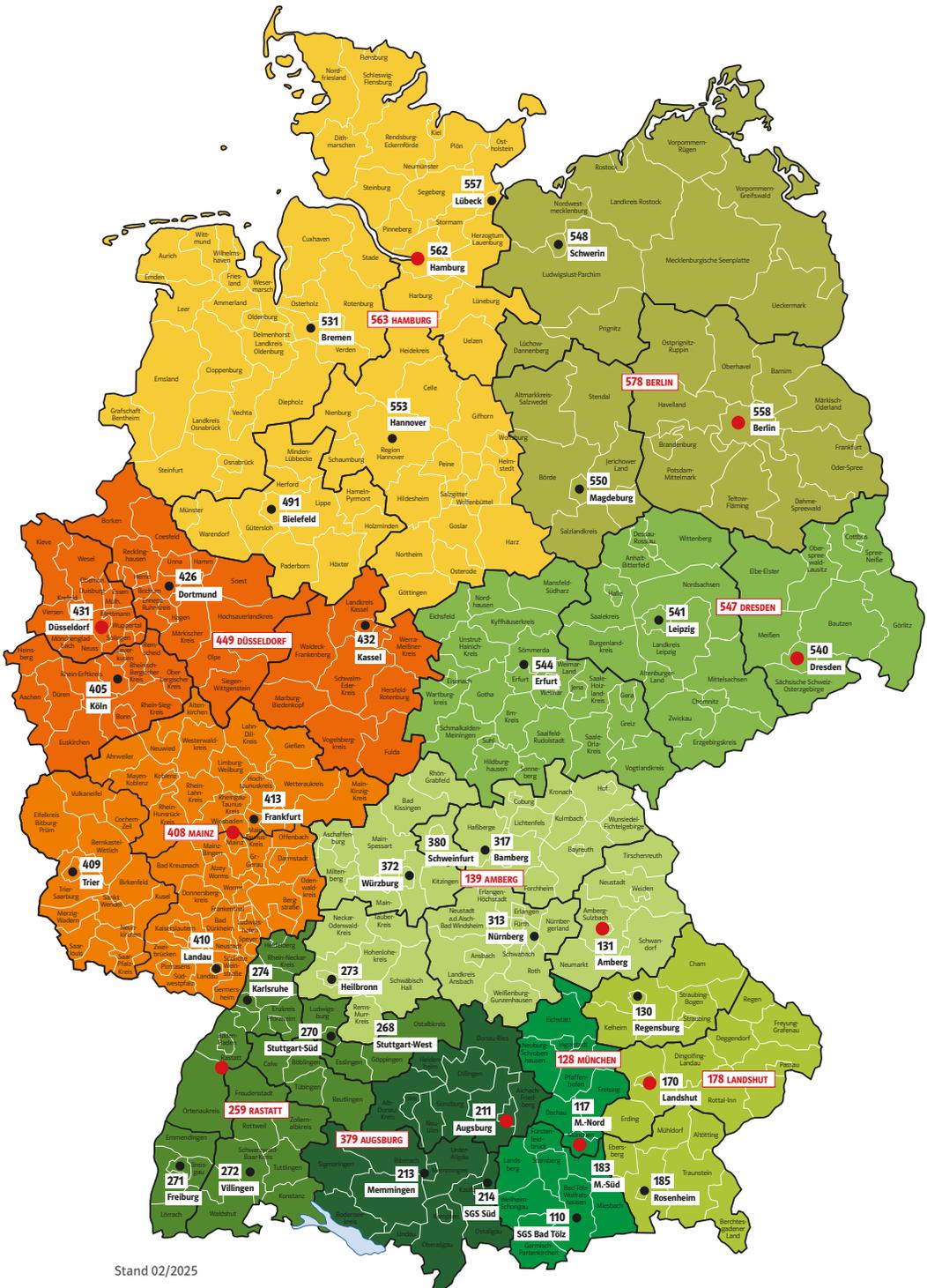
Die Anforderungen an die Ausbildung von Vertragspartnern werden zukünftig noch weiter steigen. Ihre Außenstelle ist bereits heute bestens darauf vorbereitet und stellt Ihnen ein umfangreiches Qualifizierungsangebot zur Verfügung.

Incentives

Besondere Leistungen werden von der WWK auch besonders gewürdigt. Tolle Belohnungen warten auf Sie. Freuen Sie sich darauf!

Heimat

Ihre Filial- bzw. Bezirksdirektion möchte auch ein Stückchen Heimat für Sie sein. Heimat heißt, sich wohlfühlen. Deshalb betreut Sie Ihre Filial- bzw. Bezirksdirektion persönlich mit hoch motivierten Kollegen, die immer für Sie da sind und sich für Ihren Erfolg engagieren.



563 FD HAMBURG
 491 BD Bielefeld
 531 BD Bremen
 553 BD Hannover
 557 BD Lübeck
 56 Hamburg

578 FD BERLIN
 548 BD Schwerin
 550 BD Magdeburg
 558 BD Berlin

449 FD DÜSSELDORF
 405 BD Köln
 426 BD Dortmund
 431 BD Düsseldorf
 432 BD Kassel

547 FD DRESDEN
 540 BD Dresden
 541 BD Leipzig
 544 BD Erfurt

408 FD MAINZ
 409 BD Trier
 410 BD Landau
 413 BD Frankfurt

139 FD AMBERG
 131 BD Amberg
 273 BD Heilbronn
 313 BD Nürnberg
 317 BD Bamberg
 372 BD Würzburg
 380 BD Schweinfurt

259 FD RASTATT
 268 BD Stuttgart-West
 270 BD Stuttgart-Süd
 271 BD Freiburg
 272 BD Villingen
 274 BD Karlsruhe

178 FD LANDSHUT
 130 BD Regensburg
 170 BD Landshut
 185 BD Rosenheim

379 FD AUGSBURG
 211 BD Augsburg
 213 BD Memmingen
 214 SGS Süd

128 FD MÜNCHEN
 117 BD München-Nord
 183 BD München-Süd
 110 SGS Bad Tölz

Exklusive Auszeichnungen und Incentives

IHRE ANERKENNUNG

Was motiviert mehr, als sich mit den Besten zu messen? Das können Sie bei uns tun! Denn der Jahreswettbewerb der WWK ist seit mehr als 50 Jahren das zentrale Motivationsinstrument. Alle Vertragspartner nehmen automatisch daran teil. Zusätzlich können sich auch unsere angestellten und selbstständigen Führungskräfte dafür qualifizieren.

Neben außergewöhnlichen Erlebnissen wartet zusätzlich unser sogenanntes „Nadelgeld“ auf die erfolgreichen Gewinner des Jahreswettbewerbs.

Bereits im ersten Tätigkeitsjahr können sich unsere neuen Vertragspartner für einen speziell kreierten Sonderwettbewerb qualifizieren und schnuppern so von Anfang an WWK-Luft.

WWK Club

Der WWK Club ist unsere höchste Auszeichnung. Bereits seit 1970 findet unser WWK Club jährlich statt. Für die dazugehörige Reise steht Europa offen und alle fünf Jahre sogar die ganze Welt.



WWK Club 2024 – Vancouver



WWK Club 2023 – Zypern



WWK Club 2019 – Oman



WWK Club 2018 – Bologna



WWK Club 2017 – Mallorca



WWK Club 2016 – Island

WWK Master Club

In den WWK Master Club werden die „Zweiten Gewinner“ des Jahreswettbewerbs berufen. Hier führt die Reise der Preisträger ins europäische Ausland. Der WWK Master Club wurde erstmals im Jahr 2003 ins Leben gerufen.



WWK Master Club 2024 – Ibiza



WWK Master Club 2023 – Tirol



WWK Master Club 2019 – Amalfiküste



WWK Master Club 2018 – Kitzbühel



WWK Master Club 2017 – Gardasee



WWK Master Club 2016 – Arlberg

Goldene WWK Ehrennadel

Die Goldene WWK Ehrennadel ist ebenfalls seit Jahrzehnten eine feste Institution im Jahreswettbewerb. Laufend neue Ideen zur Durchführung machen dieses Ereignis für die Teilnehmer zu einem echten Highlight im eigenen Land.



Goldene WWK Ehrennadel 2023 – Heidelberg



Goldene WWK Ehrennadel 2022 – Dresden



Goldene WWK Ehrennadel 2019 – Hamburg



Goldene WWK Ehrennadel 2018 – Mainz



Goldene WWK Ehrennadel 2017 – Baden-Baden



Goldene WWK Ehrennadel 2016 – Bremerhaven

Unsere Argumente auf einen Blick

IHRE VORTEILE

STARKER PARTNER

- + Bei den Quoten für Substanz-, Ertrags- und Finanzkraft belegt die WWK unter den 25 größten Wettbewerbern jeweils Platz 1 und zeigt ihre herausragende Stellung in der Branche auf.
- + Dank unserer Rechtsform „Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit“ arbeiten wir für unsere Kunden, nicht für Aktionäre.
- + Bei uns stehen die Bedürfnisse unserer Kunden im Mittelpunkt.
- + Wir blicken auf mehr als 140 Jahre Unternehmensgeschichte und über 50 Jahre Erfahrung mit fondsgebundenen Versicherungen zurück.
- + Mehr als 1,3 Millionen Kunden vertrauen auf die starke Gemeinschaft.
- + Die Analysegesellschaft ServiceValue zeichnete uns 2024 in Kooperation mit DIE WELT bereits zum sechsten Mal exklusiv als „Deutscher Champion der Lebensversicherer“ aus.

ZUVERLÄSSIGE UNTERSTÜTZUNG

- + Haftungsübernahme für die Vertragspartner durch die WWK
- + Fachliche und vertriebliche Unterstützung durch unsere Führungskräfte, eigene Vertriebsbeauftragte und Consultants in den Bereichen bAV- und Sachversicherung sowie im Organisationsausbau
- + Zusammenarbeit mit renommierten Kooperationspartnern inklusive Spezialisteneinsatz und einer starken Ventillösung
- + Regionale Präsenz durch dezentrale Verwaltungseinheiten
- + Service-Level-Versprechen mit klaren Zeitvorgaben
- + Kampagnen und Aktionen zur Umsatzsteigerung
- + Auf den Agenturbedarf zugeschnittene moderne, hochwertige und kombinierbare Hardware zu sehr günstigen Konditionen



PERSÖNLICHES MARKETING UND INDIVIDUELLE FÖRDERUNG

- + Zielorientierte, persönliche Verkaufs- und Werbeunterstützung mit finanzieller Unterstützung
- + Kostenfreie Außengestaltung des Agenturbüros
- + Umfangreiche Schulungs- und Weiterbildungsprogramme
- + Kostenfreie Ausbildung von branchenfremden Vertragspartnern
- + Starke Unterstützung bei der Erlangung von IDD-Weiterbildungspunkten
- + Möglichkeit zur Ausbildung zum zertifizierten bAV- und pAV-Experten
- + Moderne (Beratungs-)Tools und Technik zur Onlineberatung mit digitaler Unterschrift

OPTIMALE CHANCEN

- + Attraktive Vergütungssysteme
- + Hervorragende Karrierechancen
- + Geschäftsplan ohne Spartenvorgabe
- + Exklusive Wettbewerbe
- + Spezielle Konditionen beim Kfz-Leasing
- + Unterstützung beim Aufbau Ihres Vertriebsteams
- + Individuelle Zuschüsse
- + Bezuschussung von laufenden Kosten für Ihr WWK-Büro



Eine starke Gemeinschaft

MEHR ALS EIN PARTNER IN IHREM INTERESSE

+ SICHER

Unabhängige Rating-Agenturen bestätigen seit vielen Jahren laufend unsere ausgezeichnete Unternehmensqualität und Substanzkraft.

+ UNABHÄNGIG

Dank unserer Rechtsform „Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit“ arbeiten wir für unsere Kunden, nicht für Aktionäre.

+ KUNDENORIENTIERT

Bei uns stehen die Bedürfnisse unserer Kunden im Mittelpunkt.

+ ERFAHREN

Wir blicken auf mehr als 140 Jahre Unternehmensgeschichte und über 50 Jahre Erfahrung mit fondsgebundenen Versicherungen zurück.

+ ERFOLGREICH

Mehr als 1,3 Millionen Kunden vertrauen auf die starke Gemeinschaft.

Bestens: unsere Auszeichnungen (Stand 06/2025)



WWK Lebensversicherung a. G.
Organisationsdirektion Eigenvertrieb
Marsstraße 33, 80335 München
OD-Eigenvertrieb@wwk.de, wwk.de

WWK
Eine starke Gemeinschaft